

**LYCOS s.r.l.**

Lycos s.r.l.  
P.IVA 02864321209  
R.E.A. BO 473283

*Sede legale*  
Via Marconi, 47  
40122 Bologna  
Tel: 051 969856

*Sede operativa*  
Via G. Rossa, 9  
40056 Crespellano (BO)  
Fax: 051 3762694

**LYCOS**  
Business Solutions



**Microsoft** Partner

Silver Enterprise Resource Planning

Microsoft  
Small Business  
Specialist

[www.lycosgroup.it](http://www.lycosgroup.it)

[info@lycosgroup.it](mailto:info@lycosgroup.it)

**Microsoft**®





**LYCOS** Business Solutions è una realtà composta da professionisti di solida esperienza, specializzata nella fornitura di consulenza aziendale, software e soluzioni di integrazione

Lycos opera in qualità di **Microsoft Partner Certificato** per **Dynamics NAV**, il gestionale per la media impresa di Microsoft; è specializzata nella progettazione e nello sviluppo di soluzioni personalizzate su esigenze del cliente, e guida le aziende nello sviluppo e nell'implementazione di sistemi gestionali avanzati.

In qualità di *Independent Solution Vendor*, Lycos progetta, produce e commercializza **soluzioni verticali** e **add-on** Dynamics NAV dedicati a specifici mercati o alla soluzione di particolari esigenze.

**Il team** che Lycos mette a disposizione del

cliente è composto da consulenti/analisti di area amministrativa, finanza, produzione, service, logistica, controllo di gestione e progettisti/sviluppatori di soluzioni Dynamics NAV; la grande esperienza da essi maturata è comprovata dalla partecipazione a più di 50 progetti di successo e le loro spiccate competenze sono documentate da oltre 15 certificazioni ufficiali Microsoft.

La particolare **esperienza e competenza** in alcuni settori, ha portato Lycos a sviluppare soluzioni verticali basate su Dynamics NAV dedicate a settori quali: sanità privata, servizi, produzioni e lavorazioni meccaniche, distribuzione, produzione macchine ed impianti.

**I clienti** di Lycos sono aziende di medie dimensioni, animate da forti motivazioni alla crescita ed alla pianificazione del proprio sviluppo, e che desiderano dotarsi di un efficace sistema per la guida ed il governo della loro impresa, finalizzato all'ottenimento del **successo competitivo**.



## Microsoft Dynamics™ NAV

**Dynamics NAV** è la soluzione gestionale flessibile ed integrata che si adatta alle esigenze delle piccole e medie imprese. Consente di automatizzare e semplificare i processi aziendali e offre funzionalità efficaci di reporting e business intelligence. Flessibile e facile da utilizzare, può essere personalizzato secondo le esigenze dell'utente. Microsoft Dynamics NAV è una soluzione in grado di aumentare la **produttività aziendale** attraverso una gestione completa dei processi di business. L'integrazione con la suite Microsoft Office consente di trasferire velocemente i dati dal sistema gestionale ai programmi per l'ufficio.

**Gestione Finanziaria.** Permette la gestione dei dati finanziari di contabilità generale. E' possibile scegliere la valuta, creare i periodi contabili in base al proprio calendario fiscale, gestire liquidità e conti correnti bancari, automatizzare le operazioni di routine quali la gestione delle ricevute bancarie e la riconciliazione dell'estratto conto bancario. E' possibile inoltre la gestione integrata dei dati finanziari espressi in valute diverse e tra sedi aziendali differenti.

**Business Intelligence.** Strumenti che trasformano i dati in informazioni utili per comprendere l'andamento dell'azienda e che offrono ai responsabili dei processi decisionali una panoramica a 360 gradi sull'azienda.

**Produzione.** Gli utenti sono in grado di rispondere rapidamente alle richieste dei clienti automatizzando e migliorando operazioni quali la gestione dell'ordine di produzione, la pianificazione della capacità e dell'approvvigionamento e le pianificazioni della produzione mediante grafici Gantt.

**Distribuzione.** Fornisce alle aziende una soluzione flessibile per la gestione della distribuzione. E' possibile e gestire inventari anche su più sedi, mantenere aggiornate le informazioni relative alla quantità di prodotti in magazzino, implementare una migliore gestione del magazzino personalizzando il carico degli ordini e il rifornimento del magazzino mediante soglie reimpostate e ottenere i dati relativi all'inventario e alle spedizioni in tempo reale.

**Vendite e Marketing.** Le informazioni dei clienti sempre disponibili a dirigenti e dipendenti affinché possano instaurare relazioni migliori con clienti, partner e fornitori. Queste funzionalità permettono, inoltre, di organizzare le campagne di marketing individuando le opportunità più interessanti, automatizzare le attività di vendita, condividere e approvare documenti e file attraverso gli strumenti di notifica.

**Commesse e Progetti.** Le funzionalità di gestione delle commesse consentono la pianificazione e tracciamento delle attività e la pianificazione degli acquisti e delle risorse in base ai fabbisogni di commessa, la definizione di budget e la consuntivazione per progetto.

