

LYCOS s.r.l.

Lycos s.r.l.
P.IVA 02864321209
R.E.A. BO 473283

Sede legale
Corte de' Galluzzi, 4
40124 Bologna

Sede operativa
Via G. Rossa, 9
40056 Crespellano (BO)
Fax: 051 3762694



www.lycosgroup.it
info@lycosgroup.it

Microsoft®



Lycos s.r.l.

è una realtà emergente composta da professionisti di comprovata esperienza, specializzata nella fornitura di consulenza aziendale, software e soluzioni di integrazione nel campo dei sistemi informativi.

Lycos, in qualità di **Microsoft Partner**, opera come VAR (*Value Added Reseller*) e ISV (*Independent Solution Vendor*) per **Dynamics NAV**, il gestionale per la media impresa di Microsoft; è specializzata nella progettazione e nello sviluppo di soluzioni personalizzate su esigenze del cliente, e guida le aziende nello sviluppo e nell'implementazione di sistemi gestionali avanzati.

In qualità di ISV, Lycos progetta, produce e commercializza **soluzioni verticali** e **add-on** Dynamics NAV dedicati a specifici mercati o alla soluzione di particolari esigenze.

Il team che Lycos mette a disposizione del

cliente è composto da consulenti/analisti di area amministrativa, finanza, produzione, service, logistica, controllo di gestione e progettisti/sviluppatori di soluzioni Dynamics NAV; la grande esperienza da essi maturata è comprovata dalla partecipazione a più di 50 progetti di successo e le loro spiccate competenze sono documentate da oltre 15 certificazioni ufficiali Microsoft.

La particolare **esperienza e competenza** in alcuni settori, ha portato Lycos a sviluppare soluzioni verticali basate su Dynamics NAV dedicate a settori quali: sanità privata, servizi socio-assistenziali, produzioni e lavorazioni meccaniche, distribuzione, produzione macchine ed impianti.

I clienti di Lycos sono aziende di medie dimensioni, animate da forti motivazioni alla crescita ed alla pianificazione del proprio sviluppo, e che desiderano dotarsi di un efficace sistema per la guida ed il governo della loro impresa, finalizzato all'ottenimento del **successo competitivo**.



Microsoft Dynamics™ NAV

Dynamics NAV è la soluzione gestionale flessibile ed integrata che si adatta alle esigenze delle piccole e medie imprese. Consente di automatizzare e semplificare i processi aziendali e offre funzionalità efficaci di reporting e business intelligence. Flessibile e facile da utilizzare, può essere personalizzato secondo le esigenze dell'utente. Microsoft Dynamics NAV 5.0 è una soluzione in grado di aumentare la **produttività aziendale** attraverso una gestione completa dei processi di business. L'integrazione con la suite Microsoft Office consente di trasferire velocemente i dati dal sistema gestionale ai programmi per l'ufficio.

Gestione Finanziaria. Permette la gestione dei dati finanziari di contabilità generale. E' possibile scegliere la valuta, creare i periodi contabili in base al proprio calendario fiscale, gestire liquidità e conti correnti bancari, automatizzare le operazioni di routine quali la gestione delle ricevute bancarie e la riconciliazione dell'estratto conto bancario. E' possibile inoltre la gestione integrata dei dati finanziari espressi in valute diverse e tra sedi aziendali differenti.

Business Intelligence. Strumenti che trasformano i dati in informazioni utili per comprendere l'andamento dell'azienda e che offrono ai responsabili dei processi decisionali una panoramica a 360 gradi sull'azienda.

Produzione. Gli utenti sono in grado di rispondere rapidamente alle richieste dei clienti automatizzando e migliorando operazioni quali la gestione dell'ordine di produzione, la pianificazione della capacità e dell'approvvigionamento e le pianificazioni della produzione mediante grafici Gaant.

Distribuzione. Fornisce alle aziende una soluzione flessibile per la gestione della distribuzione. E' possibile e gestire inventari anche su più sedi, mantenere aggiornate le informazioni relative alla quantità di prodotti in magazzino, implementare una migliore gestione del magazzino personalizzando il carico degli ordini e il rifornimento del magazzino mediante soglie reimpostate e ottenere i dati relativi all'inventario e alle spedizioni in tempo reale.

Vendite e Marketing. Le informazioni dei clienti sempre disponibili a dirigenti e dipendenti affinché possano instaurare relazioni migliori con clienti, partner e fornitori. Queste funzionalità permettono, inoltre, di organizzare le campagne di marketing individuando le opportunità più interessanti, automatizzare le attività di vendita, condividere e approvare documenti e file attraverso gli strumenti di notifica.

Commesse e Progetti. Le funzionalità di gestione delle commesse consentono la pianificazione e tracciamento delle attività e la pianificazione degli acquisti e delle risorse in base ai fabbisogni di commessa, la definizione di budget e la consuntivazione per progetto.

